

ПРОГРАМ РАДА ТРЕНЕРСКЕ ОРГАНИЗАЦИЈЕ ЦЕНТРАЛНЕ СРБИЈЕ ЗА 2013. ГОДИНУ

Током 2013. године реализоваћемо неколико програма који су од општег интереса за све тренере у Србији.

Пре свега, треба организовати бар један семинар са квалитетним предавачима и то са темама које су интересантне већини тренера – рад са почетницима, брже усвајање технике, темпирање и развој форме, рад на снази и издржљивости са младим такмичарима и сл. Мислим да је едукација тренера најважнији задатак наше организације јер ћемо само тако успети да одгајимо тренере који ће доносити медаље са великих такмичења. С обзиром да нам је највећи проблем недостатак новца, треба организовати једнодневни или максимално дводневни семинар са пансионом који ће моћи да плати већина тренера. Такође, покушаћемо да пошаљемо неког од наших младих тренера на усавршавање у иностранство што није рађено већ доста дуго.

У погледу едукације тренера инсистираћу и на организацији мини школа атлетике по градовима где је атлетика мање развијена тј. где ради млади, још увек неискусни тренери. Неколицина старијих и искусних тренера обишла би неколико пута поменуте градове и одржала практичне тренинге са акцентом на техници атлетских дисциплина са такмичарима а потом и теоретски део са тренерима где би се тренери едуковали како да направе план тренинга, како да распореде оптерећење и слично. За овакве ствари не треба пуно новца а корист би била велика.

Не сећам се када нам је последњи пут подељен материјал са стручним темама. Не мислим на литературу која обрађује врхунске резултате већ на преводе стручне литературе за почетну едукацију тренера (периодизација, методика, тактика, организација клуба и друго). Постоје страна издања као и одређене странице на интернету које се могу користити али их треба превести са енглеског језика и умножити а потом поделити младим али и старијим тренерима. За ово такође не треба пуно новца и он се свакако може обезбедити. Исто тако, инсистираћу да се теме са будућих семинара обавезно штампају и доставе свим учесницима семинара па можда и онима који нису учествовали.

Покушаћу колико год могу да помогнем запошљавање наших тренера. На жалост, велики број тренера нема стално запослење и то не само у струци већ уопште. То нам представља велики проблем па вреди покушати да се нешто учини на том плану.

Мислим да треба да задржимо праксу окупљања бар једном годишње. На тим састанцима, обавезно по завршетку сезоне, треба анализирати оно што је прошло и планирати оно што нас очекује. Ако не буде довољно новца, можемо по договору да организујемо и састанке по групама дисциплина (мање кошта а може бити ефикасније).

Тренерске лиценце треба ажурирати и направити базу података о нашим тренерима. Поред тога, треба је учинити и доступном за коришћење. За то ћемо искористити нови сајт АСЦС као и сајт Атлетског савеза Србије.

Залажем се такође да се најбољим тренерима додељују награде и да им се омогући већи публицитет у средствима јавног информисања.

Све акције, пословање и планирање рада ЗТАСЦС намеравам да радим искључиво у сагласности са председиком и ген. секретаром Савеза као и другим органима АСЦС. Само тако имаћемо користи сви тренери заједно.

ЉУБИША ГАЈИЋ

ФИНАНСИЈСКИ ПЛАН ЗА 2013. ГОДИНУ

РАСХОДИ

| | |
|--|---------|
| 1. организација семинара (предавачи, материјал и др.) | 60.000 |
| 2. превод и умножавање стручне литературе (3-4 билтена) | 35.000 |
| 3. мини-школа атлетике по разним градовима | 45.000 |
| 4. израда и ажурирање тренерских лиценци | 10.000 |
| 5. награде тренерима (плакете, штоперице и сл.) | 50.000 |
| 6. трошкови окупљања тренера (једном годишње или по групама) | 40.000 |
| 7. израда базе података за тренерску организацију | 10.000 |
| 8. трошкови семинара у иностранству (или усавршавање) | 55.000 |
| 9. трошкови седница УО ЗАТЦС | 30.000 |
| 10. ПТТ трошкови | 10.000 |
| 11. непредвиђени трошкови | 15.000 |
| УКУПНО РАСХОДИ | 360.000 |

ПРИХОДИ

| | |
|---------------------------------------|---------|
| 1. приход од тренерских лиценци | 180.000 |
| 2. приход од АСЦС | 40.000 |
| 3. приход од АСС | 60.000 |
| 4. приход од спонзора | 60.000 |
| 5. остали приходи | 20.000 |
| УКУПНО РАСХОДИ | 360.000 |